

Lead Executive Program

O MOVIMENTO QUE VAI TREINAR UM
MILHÃO DE LÍDERES EM TODO O
MUNDO







Seus negócios, suas finanças e seus resultados irão crescer na
mesma proporção que você cresce.

Parafraseando T. Harv Eker

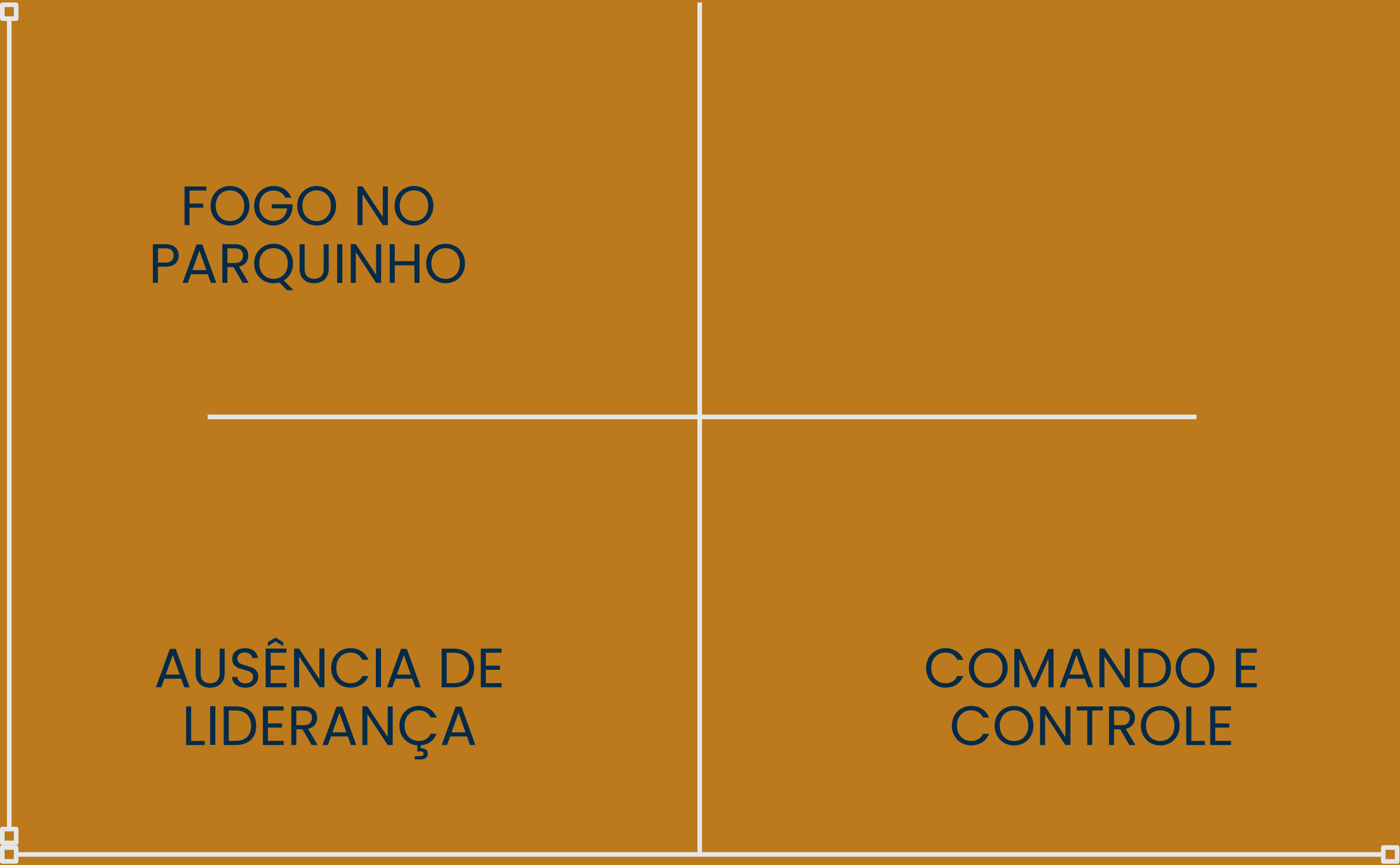


Sempre que Deus quer fazer algo, Levanta lideranças para atuar em áreas específicas da sociedade. Líderes são uma resposta de Deus para grandes dilemas do mundo.

Venceslau Andrade







FOGO NO
PARQUINHO

AUSÊNCIA DE
LIDERANÇA

COMANDO E
CONTROLE

FOCO NO RESULTADO





A jornada para ser um líder melhor passa pela
experiência de ser uma pessoa melhor.

Augusto Júnior

Modelo de Liderança de Jesus

1. Influencia o coração
2. Autoridade como base da influência
3. Servir os outros
4. Foca na eternidade
5. Relacionamentos Saudáveis
6. Negociações ganha-ganha
7. Construindo um legado

Modelo de Liderança da Cultura

1. Foca na manipulação
2. Cargo é a base de sua influência
3. Serve a si mesmo
4. Foca no curto prazo
5. Relacionamentos Tóxicos
6. Negociações ganha-perde
7. Batendo a meta.

O mundo está precisando
desesperadamente de um
modelo de liderança
diferente.

Ken Blanchard



Fearless **Soul**

SOURCE: TOM BILYEU

que me ajude a saber

Augusto Júnior

Relacionamentos Duradouros

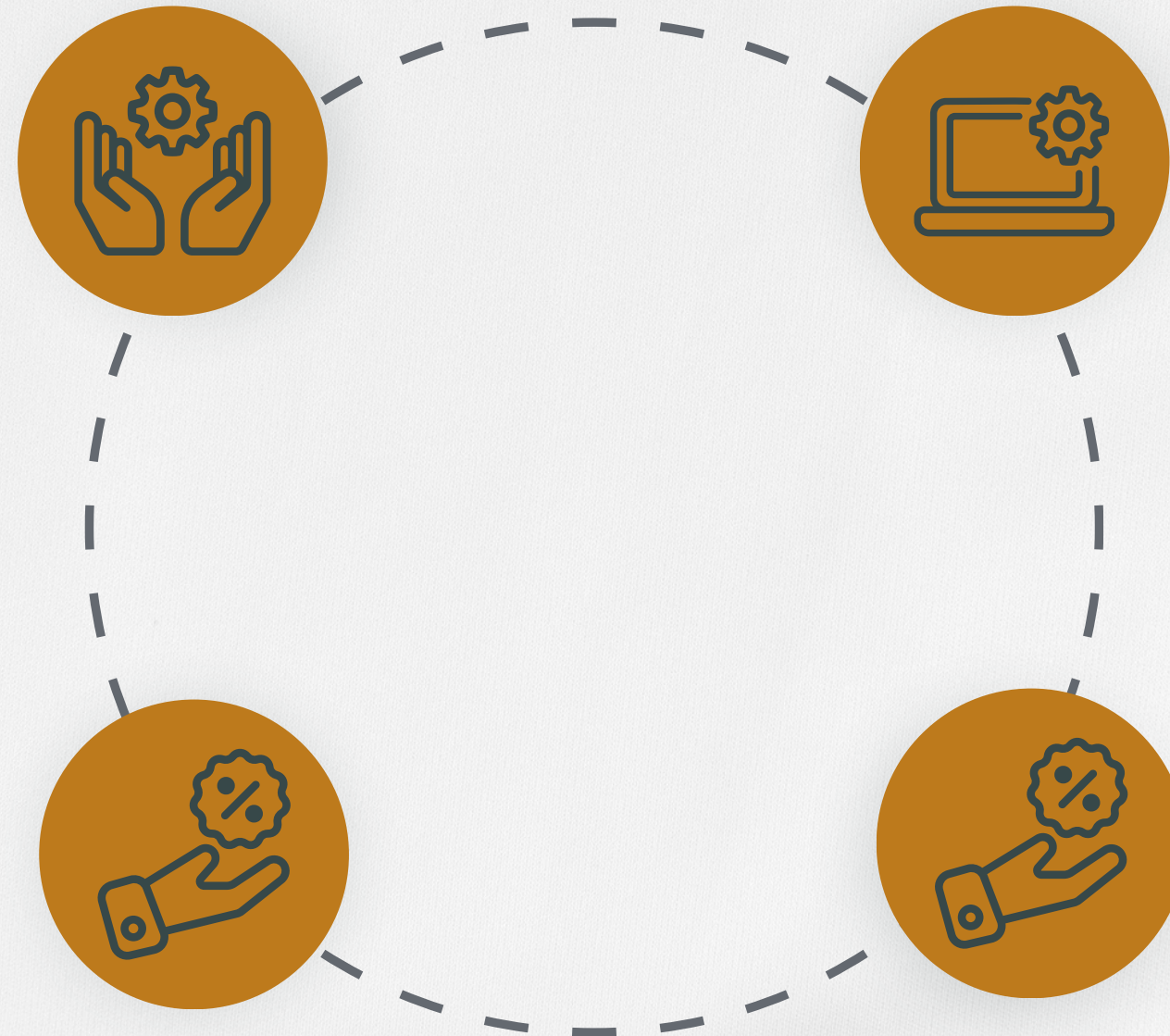
tudo começa e termina com pessoas

Lições Liderança

Dr. Venceslau Andrade

Forme time complementares

Pessoas certas, nos lugares certos
pelas razões certas.



Lições Liderança

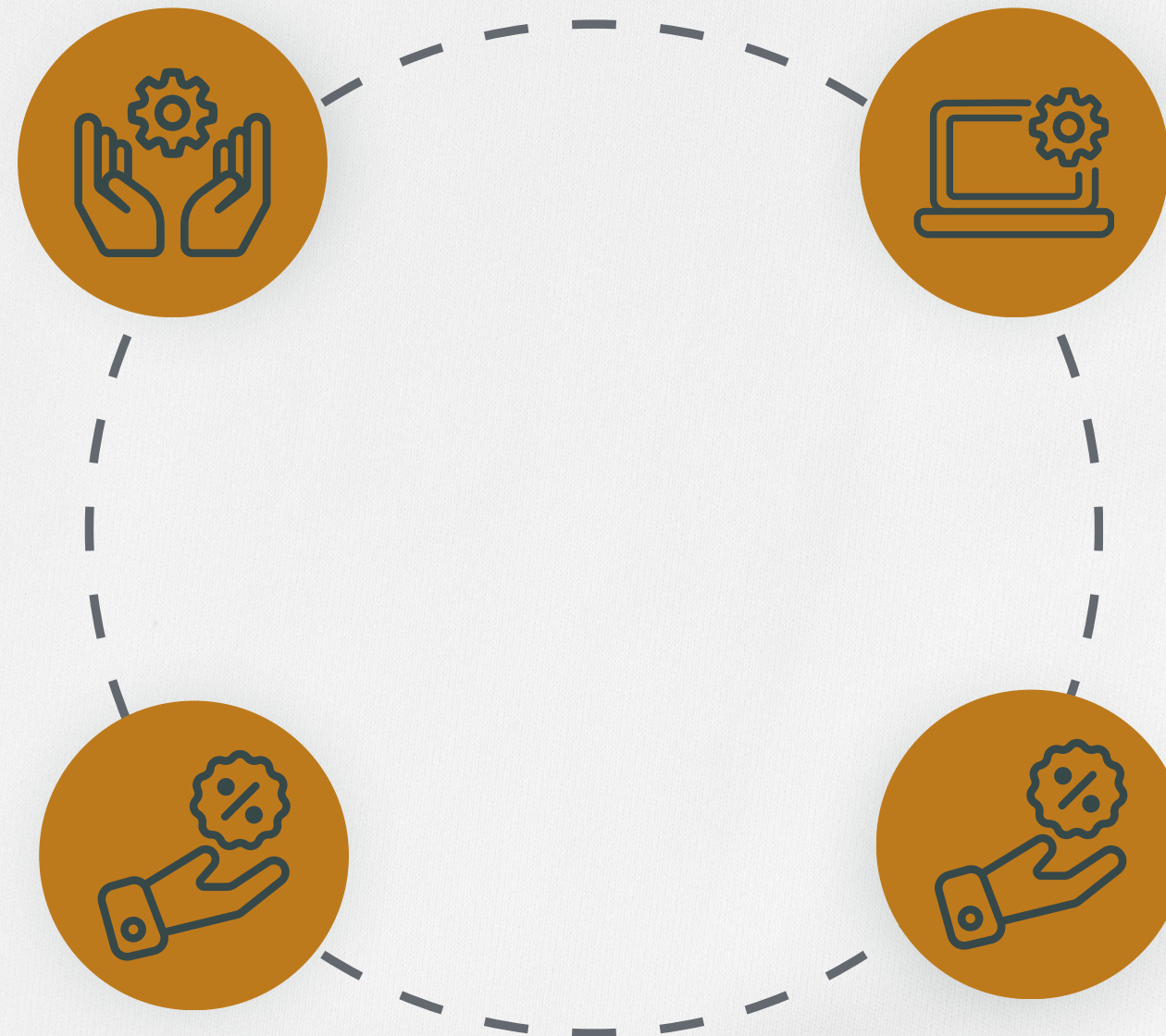
Dr. Venceslau Andrade

Forme time complementares

Pessoas certas, nos lugares certos
pelas razões certas.

Busque pessoas de confiança e lealdade

Antes da competência vem a
confiança



Lições Liderança

Dr. Venceslau Andrade

Forme time complementares

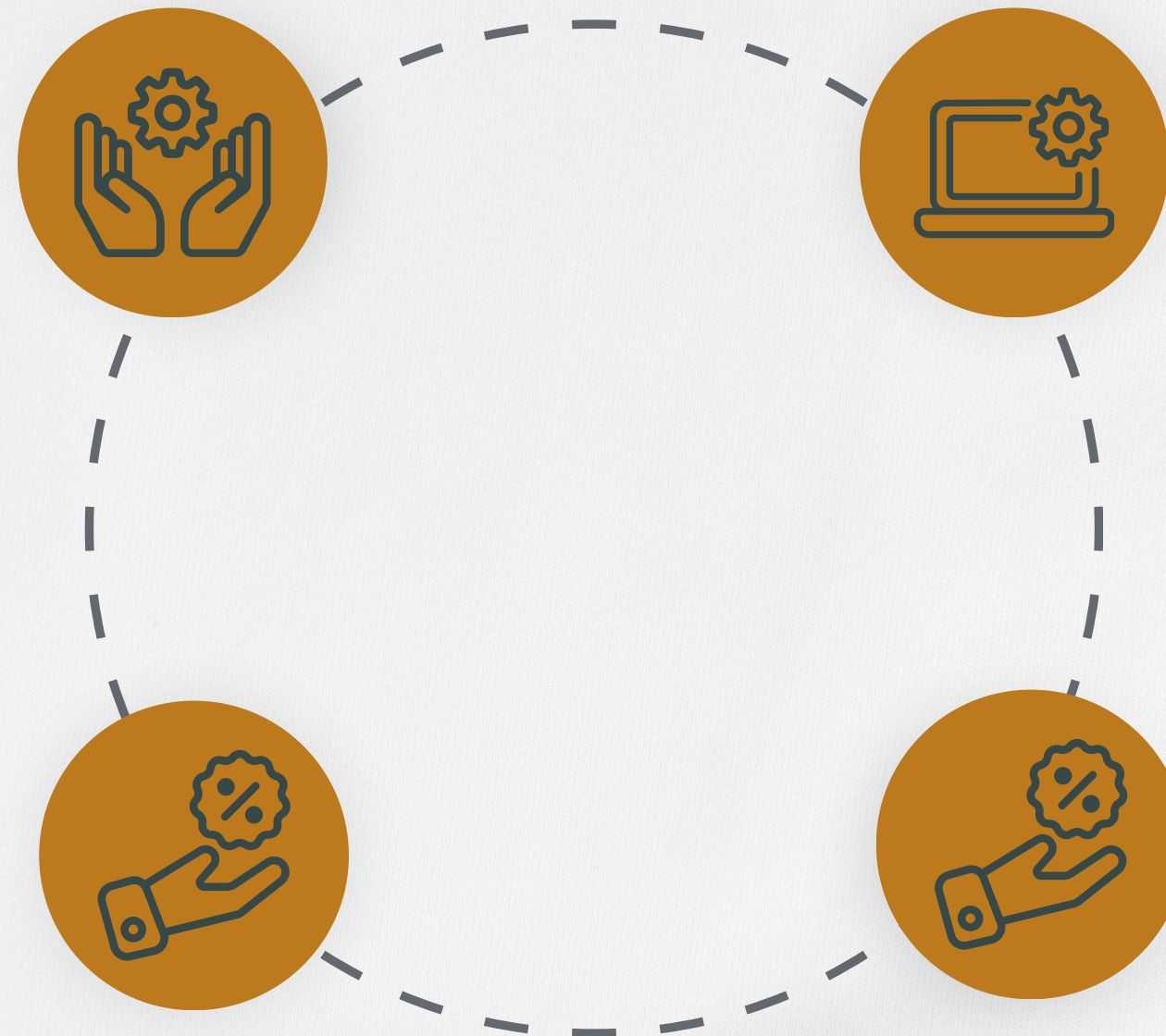
Pessoas certas, nos lugares certos pelas razões certas.

Busque pessoas de confiança e lealdade

Antes da competência vem a confiança

Treine sua equipe exaustivamente

Seu time precisa saber andar sem você.



Lições Liderança

Dr. Venceslau Andrade

Forme time complementares

Pessoas certas, nos lugares certos pelas razões certas.

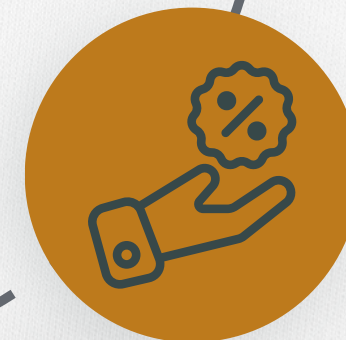
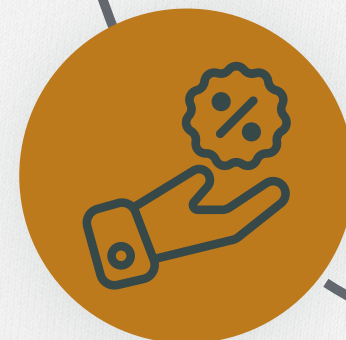


Busque pessoas de confiança e lealdade

Antes da competência vem a confiança

Treine sua equipe exaustivamente

Seu time precisa saber andar sem você.



Tenha Gestão para acompanhar seu negócio

Seu crescimento só será possível se tiver gestão.



4 níveis de relacionamentos

NÍVEL 4 – MULTIDÕES:

Pessoas que Jesus servia com milagres, ensino e compaixão, mas que não estavam no círculo da convivência.

NÍVEL 3 – COLEGAS

Os 70 discípulos enviados. Pessoas que participaram da missão, mas com vínculos mais operacionais.

NÍVEL 2 – AMIGOS

Os 12 discípulos. Convivência, ensino, correção e amor. Uma relação de aprendizado e discipulado contínuo.

NÍVEL 1 – ÍNTIMOS:

Pedro, Tiago e João. Compartilhou milagres únicos, momentos de glória e de dor. Conheciam Seu coração.



5 LINGUAGENS DO AMOR

5 LINGUAGENS DO AMOR

GARY CHAPMAN





5 LINGUAGENS DO AMOR



TESTE DA LINGUAGEM



ATOS DE SERVIÇO: PARA ESSAS PESSOAS, AÇÕES FALAM MAIS ALTO QUE PALAVRAS.



PRESENTE: NÃO SE TRATA DE VALOR MATERIAL, MAS DE LEMBRAR DA PESSOA COM UM GESTO SIMBÓLICO.



TOQUE FÍSICO: CONTATO FÍSICO É EXPRESSÃO DE CONEXÃO.



TEMPO DE QUALIDADE: AQUI, PRESENÇA PLENA É MAIS IMPORTANTE QUE PRESENÇA FÍSICA.



PALAVRAS DE AFIRMAÇÃO: PESSOAS COM ESSA LINGUAGEM PRECISAM OUVIR QUE SÃO VALORIZADAS.



Saber a sua linguagem
predominante (e das pessoas com
quem se relaciona) evita ruídos,
conflitos desnecessários e aumenta
a profundidade relacional.





**Relacionamentos não são acessórios,
são fundamentais.**





Os relacionamentos **moldam** o nosso **crescimento** profissional e espiritual. Quem você **escolhe** caminhar junto define a **direção e a velocidade** com que você avança.





NETWORK



Níveis de Conexão



Conhecer superficialmente

Contatos rápidos, redes sociais, eventos. São sementes, e algumas podem florescer.



Conviver com a pessoa

Colegas de trabalho, ambiente de ministério, amigos de ciclo. Aqui, começa a conhecer rotinas e valores.



Fazer negócio juntos

Cooperação, trocas, missões. Isso exige confiança e transparência.



Conectar-se por valores e afinidades

Relacionamentos que se alinham em missão e visão de mundo. Parcerias profundas nascem aqui.



Estabelecer uma aliança

Aqui há pacto, lealdade, constância. É onde o outro ora por você, protege seu nome e te impulsiona.

Três Níveis de Relacionamento Estratégicos

1. Pessoas acima de você

Busque aprender, se inspirar, honrar. Quem está à sua frente pode te acelerar.

2. Pessoas no mesmo nível

Troque experiências, seja vulnerável, cresça junto. Aqui está sua rede de apoio emocional e técnico.

3. Pessoas em quem você investe

Ensine, encoraje, compartilhe o que aprendeu. Multiplique sua experiência.



Lições de José sobre como lidar com Relaiconamentos



José com o Copeiro e o Padeiro — Dons a Serviço de Outros Gn 40:6
José usou seus dons, mesmo em uma estação limitada, para abençoar outros. Miles Munroe ensina: “O seu dom é a chave para o seu futuro. Sirva-o fielmente e ele te colocará diante de reis.”



José com Potifar — Competência e Fidelidade Gn 39-2-3
Quem está ao redor de José é abençoado. Onde ele pisa, há excelência.



José com Faraó — Reconhecimento, Valor e Preparo Gn 41:39-13
No tempo certo Deus honrou José para que servisse ao homem mais poderoso do mundo. Sua competência foi reconhecida.



José com seus Irmãos — Perdão, Restauração e Propósito Maior Gn 45:5
José não negou a dor, mas escolheu ver o plano maior de Deus. Ele não se vingou. Ele restaurou.

GRATIDÃO E FELICIDADE





Augusto Júnior

Marketing e Estratégia

Diferenciação do seu negócio

Precisa definir onde vai jogar

Os 4 quadrantes da Matriz Ansoff:

1. **Penetração de mercado:** aumentar a participação da empresa no mercado focando no mercado atual e nos produtos/serviços já existentes;
2. **Desenvolvimento de produtos:** atender às necessidades dos clientes de forma inovadora desenvolvendo novos produtos ou melhorando os já existentes;
3. **Desenvolvimento de mercado:** entrar em novos mercados com os produtos/serviços existentes;
4. **Diversificação:** diversificar tanto os produtos/serviços quanto os mercados criando novos produtos/serviços para atender novos segmentos de mercado.

		Produtos	
		Existentes	Novos
Mercados	Existentes	1 Penetração de Mercado	2 Desenvolvimento de Produtos
	Novos	3 Desenvolvimento de Mercado	4 Diversificação

		Produtos	
		Existentes	Novos
Mercados	Existentes	Penetração de Mercado	Desenvolvimento de Produtos
	Novos	Desenvolvimento de Mercado	Diversificação

Desenvolvendo negócios relevantes.



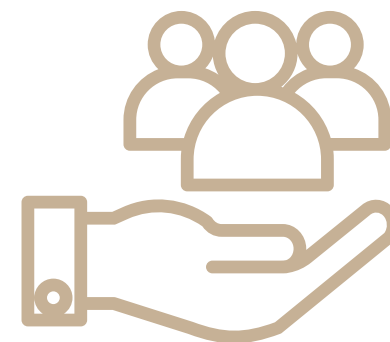
ESCALA

Construa caminhos para crescer com eficiência e sem perder essência.



MARGEM

Busque sempre operar com saúde financeira e lucratividade.



RECORRÊNCIA

Gere previsibilidade de receita com fidelização e estratégia de Life Time Value.

@AUGUSTOJUNIOR1

Augusto Júnior



Propósito e Vocação

Propósito te direciona e paixão
te impulsiona.

Lições Empreendedoras

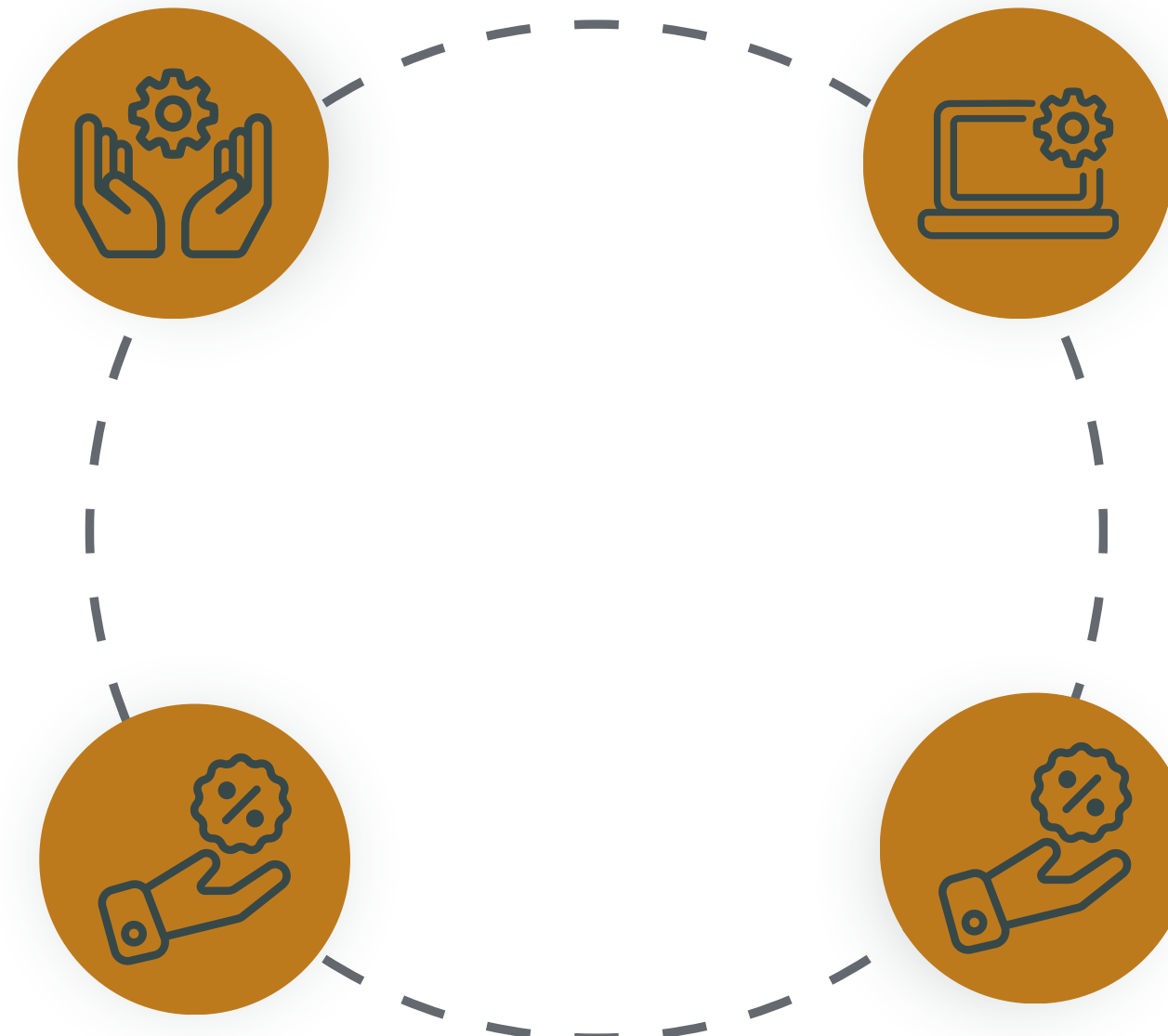
Dr. Venceslau Andrade

Comece porque quer resolver um problema, ser resposta.

Seja obcecado por resolver demandas das outras pessoas.

Busque ter um diferencial competitivo

O que faz o teu negócio ser diferente dos outros? Porque eu deveria comprar de você?



Atraia e cuide de seus clientes

A Função número 1 do empreendedor no início de um negócio é atrair e cuidar dos clientes.

Tenha Gestão para acompanhar seu negócio

Se não fizer gestão do seu negócio nunca vai conseguir crescer.

Lições sobre Oportunidades

Dr. Venceslau Andrade





Quando eu era um jovem meu pai tinha o hábito de me enviar para conhecer vários lugares do mundo para me dar uma visão global.

Certa vez ele me enviou para o Rio de Janeiro na praia de Copacabana e eu estava em um restaurante no topo do hotel vendo a linda vista que me era proporcionada.

Estava sentado próximo a um casal canadense que conversavam, e ao observar a aquela beleza o homem comentou com sua esposa – **Todo trabalho, tudo que fiz na vida valeu a pena porque estamos aqui nesse lugar tão maravilhoso.** No momento eu pensei – e Eu? Só tenho 18 anos e já cheguei nesse lugar. Será que vou trabalhar a vida inteira para voltar a esse lugar? Voltei para o quarto do hotel com essa inquietação na mente que eu precisaria fazer algo de relevante.



@AUGUSTOJUNIOR1



PORQUE VOCÊ TRABALHA TANTO?

Vendedor de relógios

@CODEVSCHOOL

3 Perspectivas para uma vida com Propósito.

2TM 4:7

Combati o bom combate, acabei a carreira, guardei a fé.

Soldado

Quais as lutas que você vai lutar? Quais causas vai trabalhar? Onde deseja investir seu tempo?

Atleta

Qual corrida vai completar?
Que projeto vai renunciar?
Qual atuação deseja fazer?

Mordomo

O que Deus está mandando você fazer? Como você está administrando aquilo que Deus confia nas suas mãos?





“Propósito no reino é a sua contribuição específica para o corpo de Cristo em sua geração, o que o torna totalmente dependente de Deus e o faz mostrar com autenticidade o amor dele para outras pessoas.”

Erik Rees



3 afirmações para refletir:

1. Você vive de verdade quando entende para o que Deus te criou.
2. Viver alinhado ao que Deus te criou para ser vai te evitar se comparar aos outros.
3. Viver com a perspectiva do propósito de Deus é a maneira mais eficiente de atingir seu potencial.

"Deus me fez com um propósito,
mas também me fez rápido.
Quando eu corro, sinto Deus sorrir.

Eric Liddell



WILLIAM WILBEFORCE



Parlamentar britânico e cristão convicto, Wilberforce usou sua posição para liderar uma das maiores batalhas morais da história: o fim do tráfico transatlântico de escravos.

CATHERINE BOOTH



Catherine foi cofundadora do Exército de Salvação ao lado de seu marido William Booth, pioneiro, estrategista e visionário – uma mulher à frente do tempo.

PRISCILLA SHIRER



Escritora e teóloga cristã, Priscilla inspirou milhões com sua abordagem bíblica e acessível. Seu ministério nasceu do desejo de servir mulheres.

NICHOLAS WINTON



No meio de uma crise humanitária em 1939, ao ver o potencialista na Europa, ele organizou uma rede de resgate que salvou crianças britânicas levando-as em segurança para fora da Tchecoslováquia pouco antes da guerra estourar.



UMA GRANDE VISÃO

**LIZ
BOHANNON**

Sseko Designs



"Sua vida é valiosa demais, o seu chamado é grande demais, o seu Deus é bom demais para desperdiçar a vida em coisas que não duram. Você é um líder! faça o que líderes fazem; com a ajuda e o poder de Deus líderes mudam o mundo."

Craig Groeshel



Muito Obrigado

a vida é sobre quem vou me tornar.

LIÇÕES DE DESENVOLVIMENTO PESSOAL

BUSQUE SEMPRE A EXCELÊNCIA

Cuide de tudo do início ao fim

NÃO ERRE NO BÁSICO

Cuide de tudo do início ao fim

A GRANDEZA SE CONSTROI OFF

Aquilo que você faz em secreto importa mais do que aquilo que é visto.

CRIE ROTINAS E PROTOCOLOS

Cuide de tudo do início ao fim

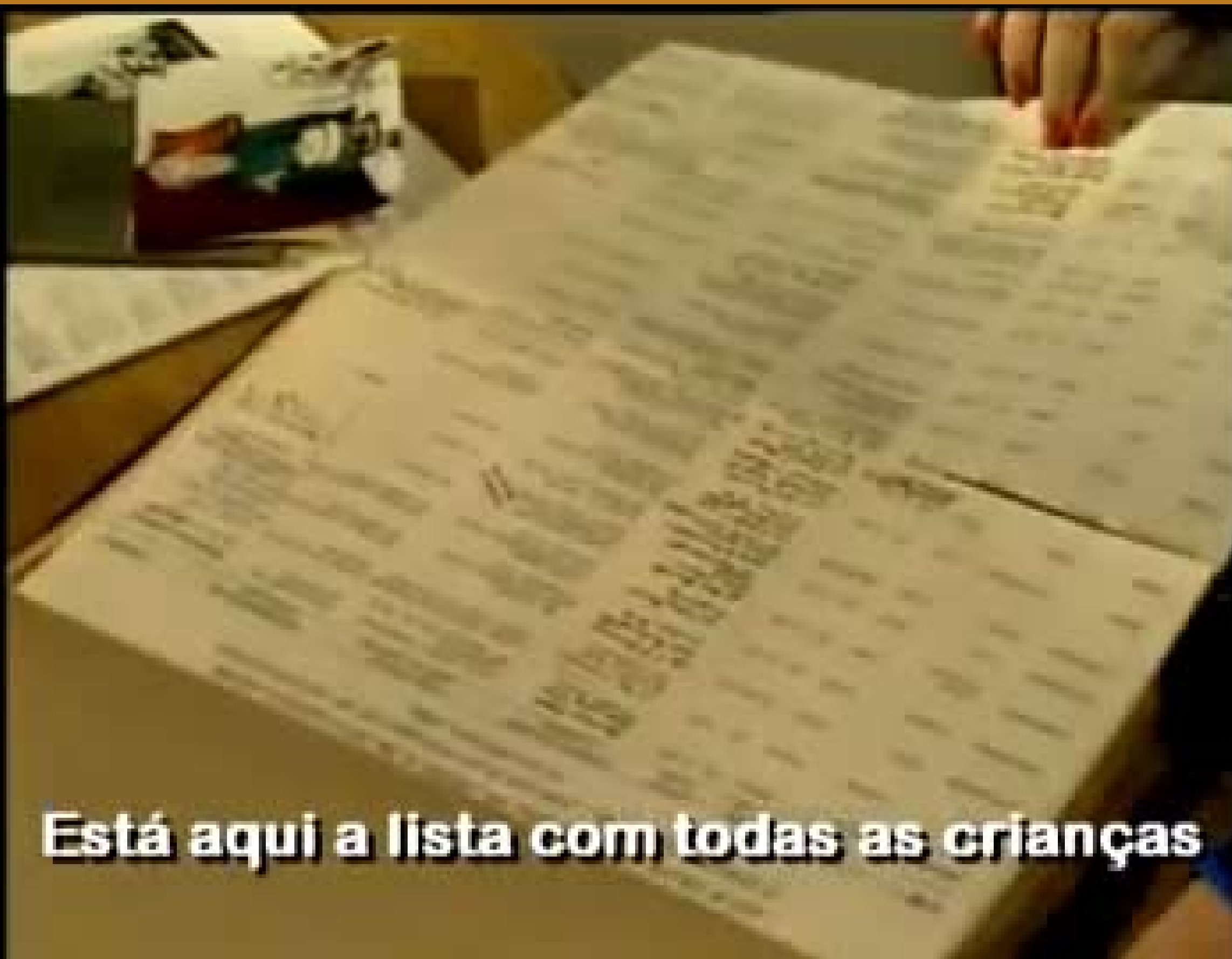
INTENSIDADE ACELERA RESULTADOS

Sua frequência
determina seu sucesso

CULTIVE NETWORK

Que relações irão te levar o
próximo nível





Está aqui a lista com todas as crianças

COORDENADAS BANCÁRIAS:

AO06.0047.0000.2944.2874.1019.3

EP FACUL EDITORA LDA